



LIEU

CCI DU CHER
Avenue d'Issoudun
18000 BOURGES

DUREE

3 jours soit 21 heures

DATE(S)

A déterminer

MODALITES ET
DELAI D'ACCES

- Inscription via le bulletin en ligne.
- Dès l'inscription validée par nos services, vous recevez par mail une confirmation ainsi qu'une convention de formation.
- Clôture des inscriptions 15 jours avant le début de la formation.

TARIF

- 940 €/personnes (net de TVA)
Sous réserve d'un minimum de 5 personnes inscrites.

NEGOCIATIONS COMMERCIALES

OBJECTIFS

- Définition d'une vente réussie : le grand principe du gagnant-gagnant.
- Prendre conscience de l'importance du savoir être dans la négociation commerciale.
- Acquérir les compétences et la méthodologie du savoir-faire commercial.
- Comprendre et appliquer le processus et les étapes d'une vente gagnante.
- Valoriser l'identité de l'entreprise.
- Apprendre à intégrer durablement ce processus : initiation à la fidélisation.

PUBLIC

Tous commerciaux souhaitant développer ses capacités à négocier.

PREREQUIS

Aucun prérequis.

COMPETENCES VISEES

- Savoir concevoir une stratégie de négociation commerciale gagnante.
- Savoir prendre du recul et écouter pour s'adapter.
- S'approprier une technique de vente pour mettre en pratique.

PEDAGOGIE
ET MOYENS

Les intervenant(e)s sont sélectionné(e)s pour leur expérience professionnelle, leurs qualités humaines et relationnelles ainsi que leurs qualifications et diplômes. Un soin particulier est apporté à l'adaptation continue des méthodes, en fonction de la progression des apprenant(e)s.

Ils et elles utilisent :

- Exposé théorique des outils et des méthodes.
- Méthodes participative et active comprenant des mises en situation, jeux de rôles, jeux de cartes ACDC.

**MODALITES
D'ÉVALUATION**

- Test de positionnement avant le démarrage des cours.
- Test final pour vérifier l'acquisition des compétences.

ACCESSIBILITE

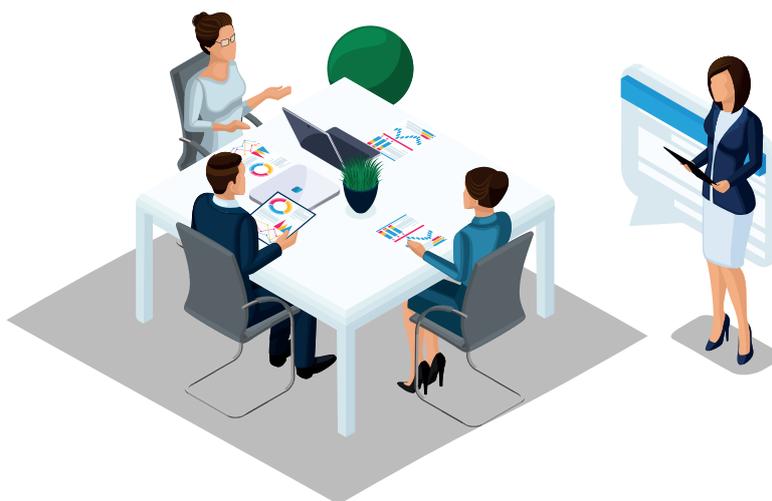
L'établissement est doté d'une capacité à étudier au cas par cas les besoins spécifiques des candidats qui voudront postuler à une formation afin de mobiliser les moyens nécessaires pour compenser les conséquences d'un handicap. Les salles de formations sont situées au rez-de-chaussée.

Contactez notre référente pour plus d'information :

Nathalie BONNARD - nathalie.bonnard@cher.cci.fr - 02 48 67 55 55

**TAUX DE
SATISFACTION**

93,2 % de satisfaction, taux calculé sur le 1^{er} semestre 2021, du 01/01 au 30/06.

**CONTACT****CCI FORMATION¹⁸**

Isabelle KOVETSKY - 02 48 67 80 64

Coralie HUET - 02 48 67 80 61

cciformalion18@cher.cci.fr

CCI du cher - Avenue d'Issoudun - CS 70237 - BOURGES CEDEX

www.cher.cci.fr

**BOOSTEZ vos
COMPÉTENCES**
AVEC **CCI FORMATION¹⁸**

 **CCI CHER**

1^{er} ACCÉLÉRATEUR DES ENTREPRISES